

2006歷史與文化研習計劃

從戰後當舖的發展 看香港的經濟民生

第三組

組長： 文樂邦（沙田官立中學）
組員： 郭婉藍（沙田崇真中學）
張嘉樂（順德聯誼總會譚伯羽中學）
楊小瑩（仁愛堂田家炳中學）
林焯豪（民生書院）
王慧儀（新界西貢坑口區鄭植之中學）
陸佩君（德雅中學）

引言

當舖，在香港活了一百多年，香港最早的當舖，大概於開埠時期成立，經久不衰。當舖是香港特有的文化之一，當舖那幅蝙蝠型紅底白字鑲金邊的“押”字大招牌更是香港街道的獨有標誌。

雖然，不少香港人都曾經出入當舖，解決燃眉之急，但提到當舖，很多人的腦海裏仍然只會出現一組經典鏡頭——伴隨著淒苦的音樂，窮苦人家實在走投無路，把家裏的值錢物件換些錢來活命……這些當然要歸功於電影工作者的豐富想像力和塑造力，但其實解當舖究竟如何運作；在高過人肩的“某某大押”木版屏風、「只聞其聲不見並貌」的掌權……的神秘面紗背後，當舖到底包含著甚麼？

戰後，香港經濟迅速發展，短短幾十年間，香港由工業初哥迅速發展成位國際金融中心。在這期間，香港先後經歷了1950年的內地移民潮、1965年銀行危機、1973-1974年的股市大震蕩、1984年的金融危機、1987年的“黑色星期五”股災、1997年的金融風暴等等。

短短數十年間，香港的經濟如波浪般不斷前進，在經濟發長的同時，香港市民經歷了多次大起大跌。不少人在落泊的時候，都會選擇到當舖典當，不知不覺間，當舖已漸漸成爲香港經濟民生發展不可分割的一部份。不同年代，當舖的發展、經營手法、運作模式、市民典當的物品等等都各有不同，而在這些差異中真正反映著香港經濟民生的發展和演變。故此，我們希望藉著是次對當舖的研究，勾勒出當舖的發展史，並藉此探討當舖與香港經濟民生的關係。

由於香港的經濟發展、當舖的演變主線主要集中於戰後時期，故此，我們釐定戰後(1950年)至2005年這段時間作爲研究的時間範圍。在這份轉題報告內，我們將掀開當舖的神秘面紗，並從戰後當舖的發展、經營手法、典當物品等等各方面，探討當舖的發展與香港經濟民生的關係。

研究方法：

「從戰後當舖發展看香港的經濟與民生」爲是次研習題目，我們採用了以下方法使大家對當舖與香港發展有一個較深入的認識。

網上及圖書資料：搜集香港當舖的歷史、發展、經營手法等資料

訪問及實地考察：訪問沙田、旺角及元朗三間當舖的店主，以瞭解當舖發展與香港的經濟及民生的關係，並實地考察當舖店內的陳設

目錄

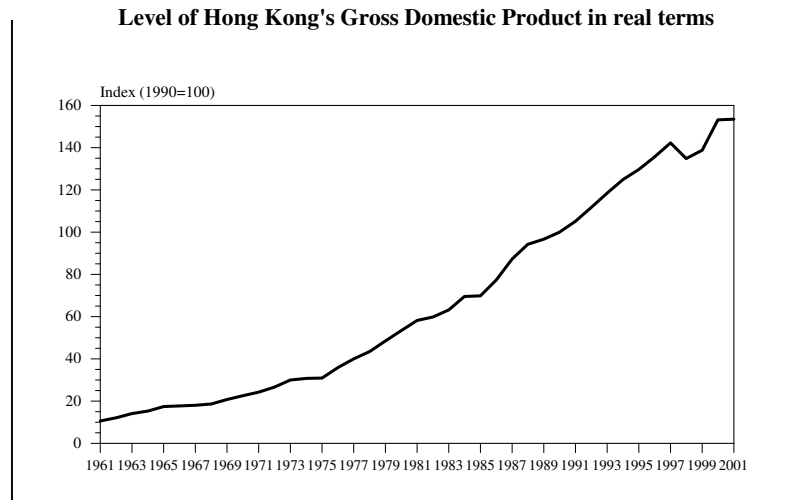
由典當物品的價格看香港物價的改變	p.3
經營手法	p.6
訪問沙田泰安大押資料	p.8
訪問旺角中寶大押資料	p.9
訪問平安押侯生	p.10
典當物品	p.14
顧客階層	p.15
總結	p.20
參考資料	p.21

由典當物品的價格看香港物價的改變

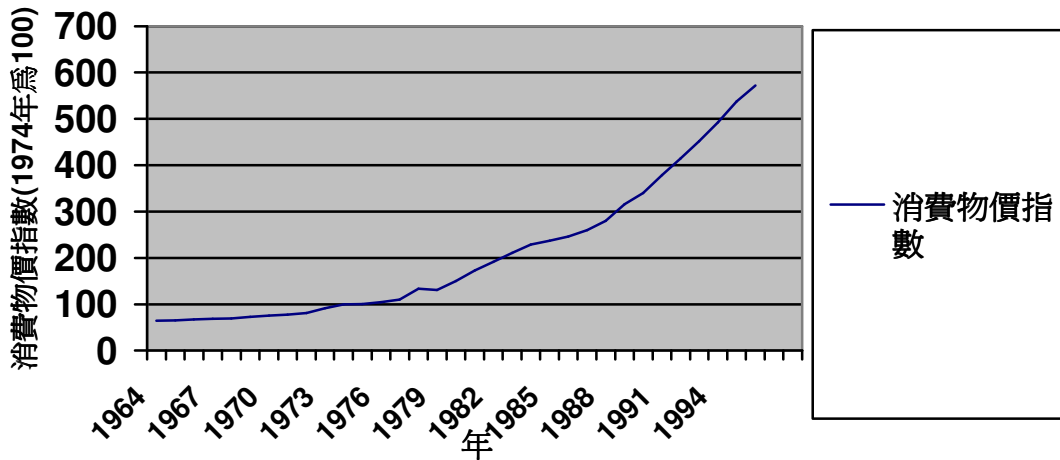
由於當舖是根據市價而制定抵押品的價錢的，所以抵押品的價錢往往能反映香港物價的變化。雖然不同時期的抵押品在形式上有許多不同之處，加上消費文化的改變，抵押品的價錢未必能表達確實的物價改變，但是我們還是能夠從一些比較常見的抵押品的價值看到本地物價大土在戰後上升的大致趨勢。

圖一

香港的經濟在過去幾十年急速發展，香港人的平均生活質素得到了大大的改善。隨著國民生產總值的不斷提高^{圖一}，物價亦不斷的上升，由1964年至1996年消費者物價往上提高了8.8倍^{圖二}。



圖二：香港物價的變化



位於沙田的泰安大押成立於 80 年代，見證了香港多年來的經濟發展。雖然抵押品的類形在這些年間有著巨大的轉變—從前許多的抵押品現在的當舖都不接受了，但是從店主提供的資料中，我們還是可以見到一部分較「長壽」的抵押品的抵押價在過去二十年隨著香港的物價變化而上升^{表一}。



泰安大押當舖

表一

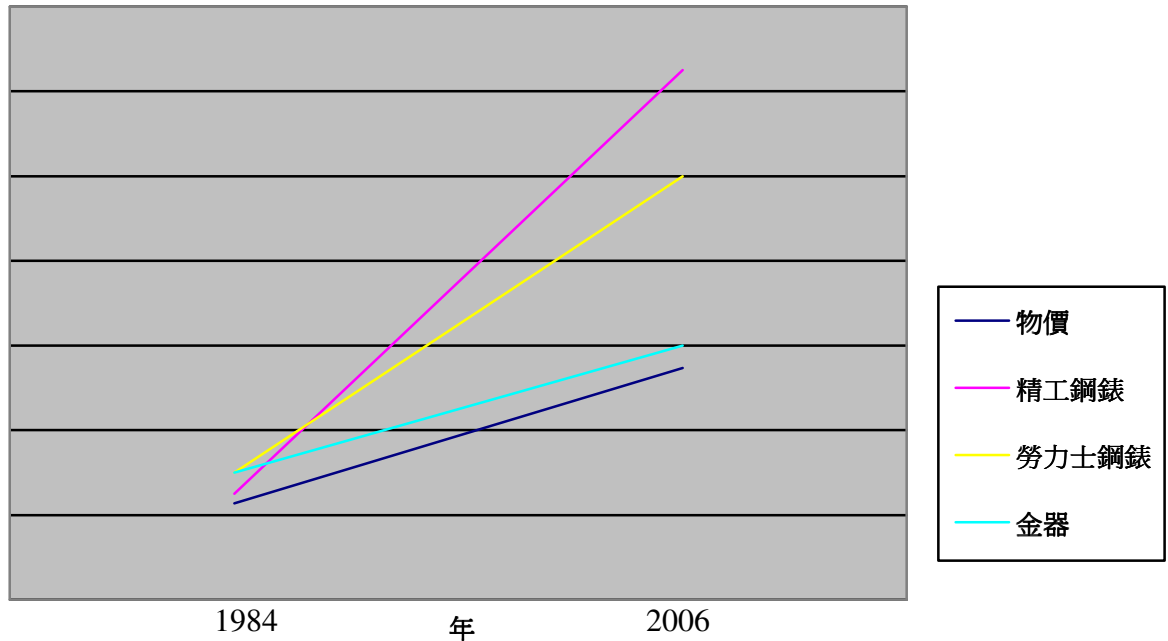
物品#	在 84 年的抵押價(港幣)*	現在的抵押價(港幣)*
精工鋼錶 	50	250
勞力士鋼錶 	3000	10000
金器(每兩)# 	3000	6000

#圖像只供參考

*大約數字

圖三表示了由 1984 年至今各樣抵押品的抵押價與物價比例上的改變，精工錶和勞力士錶抵押價的升幅都超過了物價，而金器的抵押價的升幅則與物價同步。這正正反映了金器作為保值品的功能——金器的購買能力是獨立於物價改變的。

圖三：各樣抵押品的抵押價與物價比例上的改變



當舖抵押品的價錢與物價的改變大致上是一致的，與香港的經濟情況有著密不可分的關係。既然物價能反映一個地方的經濟情況，過去數十年抵押價的驚人變化不就是香港經濟神話的最佳印證嗎？



泰安大押內部

經營手法

當舖的內部人事結構

一般小規模的當舖有三、五人，大當舖則有十數人。初入行的需由當後生開始，過了幾年便可以學估值，然後升為「查票」。查票的工作是要把典當物編號，編號要與當票上的號碼掛鉤，以防日後物主來贖回時找不到。接著是當「寫票」，寫票要學習當票用的傳統字體，但現在有些當舖已經不用傳統字體了。經過這些漫長的學習過程，最後才能成為「朝奉」，也就是俗稱的「二叔公」了，所以要成為朝奉，花上十年功夫，不足為奇。

朝奉的與時並進

隨著時代進步人們所典當的物件已經大為不同，金、銀、手錶和鑽石這些財物到現在仍時主要的典當物，但人們當風扇、棉被的情況已經不復在。現在的典當物還有手提電話、電動遊戲機例如P S P。因此朝奉需要多吸收各方便的知識，例如日新月異的手提電話在二手市場的價格，從而不會高估典當物價錢。面對幾可亂真的冒牌貨，各朝奉亦只能憑經驗來判斷真偽，盡可能把損失減至最低。

典當的物品的利息計算

借貸利率則以農歷計算，政府規定每百港元的月息上限為 3·5 港元，以年利息計，則為 42 厘。香港的當舖當期一般為 4 個月，如到期當主仍無錢贖回可以續期，續期期間當主需向當舖交納 15% 的利息，例如你當的物品值 1,000 元，到贖回時就要交付每個月 150 元的利息，三個月共 450 元。

如何判斷典當品的價錢？

當舖主要按典當品的變現能力、二手市場的行情來決定借貸比例，例如黃金就以當時的金價來判斷。法律規定，不論當物原價有多貴，當舖出價不可超過 5 萬元。換言之任憑你的典當物原價是有多高，當舖出價還是不可超過 5 萬元。

如何處理斷當品？

當主無錢贖回典當品可以續期，每次續期不得超過 4 個月，次數不限，直到當主贖回為止。到期不贖或不清繳利息，即斷當，抵押物歸當舖所有。一般當客的當期都不會超過 8 個月，一旦超過也不會來贖了，因為加上利息當物已經不值錢了，到時不但贖不回錢，倒給當舖錢都不一定。如過了 9 個月當主仍沒有贖回，當舖便有權自行處理當品。

處理斷當物的方法有好幾種，有時會有專人上門收購，或會交給行家。當舖亦會把斷當品變賣，例如黃金就會自行拿到金鋪溶掉換錢，所以如遇金價有大波動時，也會使當舖在把斷當的黃金抵押品賣出時招致損失。除了金價的波動外，如市民消費意欲下降時，亦會間接影響一些高檔貨品的二手市場，使當舖未能即時把斷當抵押品賣出套現。現在斷當的比例大約為 15% 至 20%，有的較嚴重可能達六成。

當舖的生意與賭博業

當舖生意較好的時候一般是在二、三、四月；除此之外，賭博業的興旺亦影響了當舖的生意。馬季期間，當舖的生意會較好，但馬季結束後，生意亦會相對地較少。近年賭波合法化對當舖的生意並沒有多大影響，因為人們在賭波和賽馬中只會選一種。由於賭博與當舖的關係密切，所以當舖的選址會選擇在接近投注站和麻雀館的地方，以屯門德政圍為例，在一條小街內便有一間麻雀館和三間當舖。

政府與當舖的關係

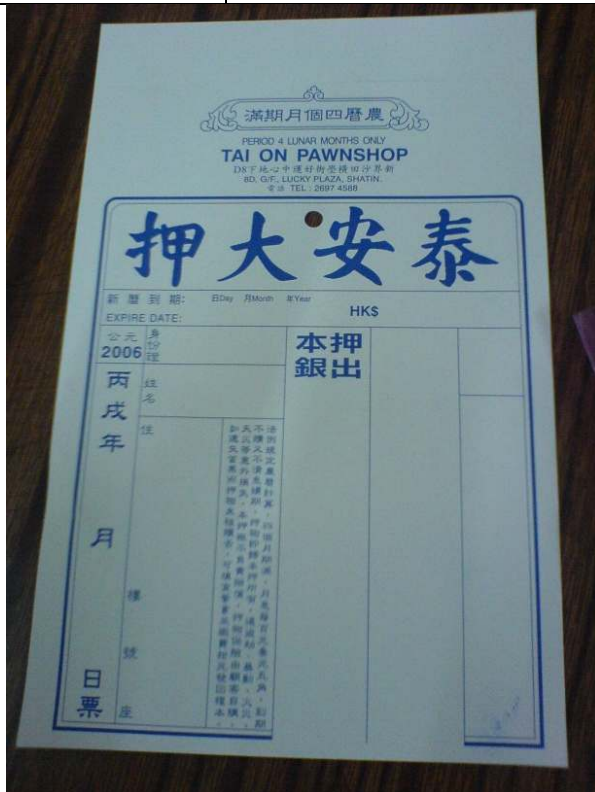
為了防止當舖成為賊人推銷贓物之所，香港法律規定，當舖在接受當物時，當主必須出示本人身份証，經嚴格核對、登記後，才可接受當品，然後將當物編號入櫃並將資料輸入計算機。如當舖發現有可疑物品，便會立即通知警方，警方也經常與當舖聯絡，並將一些賊人可能拿到當舖當賣的贓物通知當舖，以示警惕及獲取破案線索。另外香港政府有立例規範香港的當押業，如〈當押業守例〉等。

當舖與銀行私人貸款、信用卡透支和財務公司的競爭

當舖目前主要面對銀行私人貸款、信用卡透支和財務公司的競爭。當近 10 年來，銀行業務發展迅速，小金額的貸款又無須抵押品，因而使大部分上班一族、打工仔較為樂意在銀行借貸，它們的出現使一些當舖的生意減少了三分之一。雖然向當舖借貸不需入息証明，對行業形象較為負面的人士來說，向當舖借貸是較容易的，但礙於需要值錢的財物才能典當，所以不需入息証明不見得是當舖最強的優勢。以往當舖比競爭對手優勝的是，借錢手續較快、方便及可即時取得現金，可是近年私人貸款標榜在極短的時間內現金便能到手，甚至能透過傳真和電話申請貸款。面對競爭對手的改革，當業人工只能慨嘆難以扭轉劣勢。

訪問沙田泰安大押資料:

問	當舖職員答
防賊賊	警察情報科定期派通告到當舖告知近期賊賊，不過都有試過收到賊賊，會暗地通知警方
如何鑑別當舖	打電話問收貨人，當舖有聯絡名單
如何鑑別古董	較少收，寧願賺少 d 都唔亂收
顧客	法律規定 17 歲以上才可以典當 沙田---多為街坊生意，主婦為主 旺角---麻雀館客 中環---菲傭
當人	開業 20 多年，試過，但絕少
以前的當舖	有多層，因為以前甚麼都可以當，要用來存貨；以前員工有 7、8 個，有負責煮飯的、有人值宿，但當日所見的只有 3 人
商會工作	聯誼、反映業界面對的問題
如何處置斷當舖物品	有人會收、放在門口賣(少)
馬季、賭波	顧客未必會增多，只會用典當物品換來的錢去賭兩樣東西
如何入行	親戚朋友介紹、邊學邊做



當舖樣本(一):

訪問內容

受訪者：平安押侯生(以下簡稱侯) 提問者：組員楊小瑩, 張家樂 (以下簡稱組)
時間：13 / 04 / 2006 地點：屯門平安押店內

組：平安押開業多久？

侯：大約十六年

組：平安押是否家族經營？

侯：不是

組：請問你的職位是否朝奉？

侯：是

組：如何成為朝奉？

侯：要慢慢學的

組：要多久才能成為朝奉？

侯：大約三年

組：朝奉的薪水是多少？

侯：大約一萬元

組：是以月薪計還是拆賬計？

侯：月薪計

組：店內有多少員工？

侯：三名

組：如何判斷典當品的價錢？

侯：根據二手市場的價格來判斷，例如黃金就以當時的金價來判斷。

組：現在的典當品大多是甚麼物品？

侯：黃金、鑽石、手錶

組：隨著時代進步，典當品中會有手提電話嗎？

侯：會。有些當舖會接受這類型典當品，但我們不會

組：當票上的書體是否還沿用傳統字體？

侯：現在不會了

組：斷當品的情況嚴重嗎？

侯：大約佔二至三成



組： 利息是如何計算的？

侯： 一百元計 \$ 3 . 5

組： 當期有多長？

侯： 四個月限期

組： 如何處理斷當品？

侯： 會把它們變賣，有時會有專人上門收購，或會交給行家

組： 甚麼時候會有較多人典當財物？

侯： 除了七、八月因為馬季結束，生意較差外，其餘時間生意都會較平均

組： 當舖的選址會否因此接近投注站？

侯： 會，會選在接近投注站和麻雀館的地方

組： 新年前後的生意會否較好？

侯： 因為雙糧的關係，新年前會有較多人來贖財物

組： 是否商會成員？

侯： 是

組： 同行之間會否交換行情？

侯： 間中會

組： 近年財務公司愈來愈多，對當舖有沒有影響？

侯： 當然有，生意因此少了三分一

組： 如何改變這情況？

侯： 很難改變的

組： 你認為當舖比財務公司優勝的地方是甚麼？

侯： 利息應該比他們低

組： 相比財務公司，當舖不需入息證明，市民便能經典當財物，這會否增加當舖的優勢

侯： 不會，因為始終需要財物才能典當

訪問內容

受訪者：信安押周生(以下簡稱周) 提問者：組員楊小瑩（以下簡稱楊）
時間：30/04/2006 地點：屯門信安押店內

楊：信安押開業多久？

周：二十多年

楊：如何成為朝奉？

周：要論經驗的，要慢慢學

楊：要多久才能成為朝奉？

周：八至十年

楊：朝奉的薪水是多少？

周：大約一萬多元

楊：店內有多少員工？

周：二至三人

楊：是以月薪計還是拆賬計？

周：月薪計

楊：有甚麼職位？

周：有寫票、有的負責查票

楊：現在的典當品大多是甚麼物品？

周：金錶、手飾

楊：隨著時代進步，典當品中會有手提電話嗎？

周：會

楊：那些物品的典當價格較高

周：金飾、鑽石和手錶

楊：如何判斷典當品的真偽？

周：依靠經驗

楊：斷當品的情況嚴重嗎？

周：佔六成

楊：如何處理斷當品？



周： 會有專人上門收購，亦會把它們變賣，例如黃金就會自行拿到金鋪溶掉換錢

楊： 甚麼時候會有較多人典當財物？

周： 馬季較好

楊： 馬季結束對生意有沒有影響？

周： 生意會較淡

楊： 新年前後的生意會否較好？

周： 不會。生意最旺的日子一般是在二、三、四月

楊： 賭波合法化對生意有沒有正面影響？

周： 沒有多大影響，因為人們在賭波和賽馬中只會選一種

楊： 同行之間會否交換行情？

周： 較少

楊： 近年財務公司愈來愈多，對當舖有沒有影響？

周： 當然有很大影響，差不多三成生意受影響

楊： 相比財務公司，當舖不需入息證明，市民便能經典當財物，這會否增加當舖的優勢

周： 不會，因為始終值錢的財物才能典當

典當物品

提起典當，很多人都會立刻想起窮苦人家拿著家當到當舖典當，以維持家庭開支．．．又或是生意失敗的人拿著「傳家之寶」到當舖典當周轉．．．但隨著香港市民生活水平的提高，典當物品已由最初的舊衣服、舊棉被、舊物、古董等等轉變成現在的手提電腦、手機、鑽石，甚至汽車、房地產等等。當舖的發展、典當物品的轉變，可說是見證著香港經濟民生的發展。

50年代，香港經歷日佔時期後，經濟陷入一片蕭條，香港市民的生活困苦，通貨膨脹和失業的情況十分嚴重。加上，國共內戰爆發後，大批難民湧入香港，新來港難民更在幾年內達到全港總人口數量的30%。大多數難民來港後，聚居於九龍等地的木屋區，境況淒慘，大部分更為失業者。內地新移民的遷入加重了香港整體經濟的負擔。此時期，許多當物都是舊衣服、舊棉被、舊毛毯等大件、廉價物品，反映出當時香港市民的困苦生活。

及至6、70年代，香港的製衣、塑膠、玩具、電子、金屬製品和鐘錶等輕工業迅速發展，市民的生活大大改善。除了生活的必需品以外，部市民亦開始購買奢侈品，典當物品的質素顯著上升。

60年代初期，香港的員警系統尚未完善，治安亦欠佳，賭檔、毒檔成風。典當物品中不乏嗜賭、嗜毒人士從身上摘下來或搶劫得來的金飾與名表等等。60年代中期，香港出現若干次嚴重的社會動蕩，使經濟發展遇到很大困難。當中包括1964與1965年的銀行擠兌、1966年天星小輪加價事件和1967年事件等等。連串的暴動事件使香港的經濟活動全面停頓，再加上物價上漲的壓力，部份市民選擇到當舖典當，以維持日常開支。

暴動事件後，香港的經濟逐漸重上軌道。70年代，鐘錶和玩具出口值成倍增長，紡織、成衣和塑膠等傳統行業穩定發展，繁榮的經濟使典當的人數大幅下降。70年代後期，中國提出實現四個現代化目標，香港的金融服務(包括銀行、保險、股票等)發展十分迅速。其中股票市場發展最為鼎盛。但到了1973年初，發現假股票事件，加上中東石油危機，引致港股急跌。股市大瀉使不少市民不得不把在經濟繁榮時所購買的奢侈品，如首飾、珍珠、翡翠、黃金、白金等等典當。

綜觀6、70年代的典當物品大多是玉器、戒指、名錶、珠寶、黃金等等。相比50年代市民要靠典當舊衣服、舊棉被、舊毛毯等廉價物品度日的時期，市民的生活質素已大大改善。

80年代香港開始大力加強其國際金融中心方面的地位，同時成衣、玩具、塑膠花、人造花，人造首飾、鐘錶業穩定發展。至1982年，香港前途問題，引致港股急挫，出現了80年代首個股票危機。1987年，更出現全球股災，美國紐約股市一日急跌22%，港股更跟隨美股急挫11%。股市的下挫，引起了市民典當

潮，但因銀行借貸系統漸漸完善，典當人數較70年代少。80年代的典當物品仍離不開珠寶、黃金等。當中有不少市民典當名牌鋼筆、勞力士錶、鑽石、「大哥大」電話等，顯示在香港市民的心目中「奢侈品」已由從前的黃金、珠寶等轉變成一些現代化的產品。

90年代，香港以旅遊業、金融業、高科技工業作為經濟發展的重心，經濟穩步上揚。只有零旦市民典當，典當行業開始萎縮。97回歸前，紅籌國企股曾掀起炒風，1997年8月港股更創下16673點歷史新高收市。回歸後，香港經濟即要面對金融風暴。1997年10月，亞洲多個國家貨幣大幅貶值。本港因實行聯繫匯率制度，引致國際大炒家狙擊港匯，利率市場一片混亂，拆息一度高企，誘發港股急挫，很多人在一夜之間失去一切。97年後，香港的經濟持續下滑，負資產、失業的問題十分嚴重。由於呆壞賬的情況嚴重，銀行借貸嚴謹，不少人選擇到當舖典當。典當物品多是鑽石、珠寶、黃金、名錶、手提電腦和手提電話。當中更有人典當汽車及樓宇，反映市民所擁有的奢侈品的價值大大提高。

隨著香港的經濟不斷發展、市民生活質素的提升、奢侈品的增加，典當物品從前些年以金銀首飾為主發展成五花八門。根據統計，典當的物品約70%是黃金首飾、寶石等，其次是名表、名筆。在特別允許的情況下，郵票、手提電腦和手提電話也可以成為典當品。至今，典當物品主要包括不動產，包括住宅樓宇、二手樓宇、商業樓宇、辦公寫字樓、倉庫工業用地使用權、住宅用地使用權等；客貨車、私家車、貨車等；股票、證券、保單等有價證券；珠寶、照相機、鑽戒、電腦、電器、金銀首飾、瓷器、古玩、字畫等變現能力較強的物品。典當物品的轉變，見證著香港的經濟發展、香港社會愈來愈富裕、市民生活質素的提升。



當舖內的保險櫃

顧客階層

隨著社會環境的轉變,當舖的主要顧客對象,與當舖於社會的地位,意義亦作出一定的轉變。

A · 昔

1 · 貧苦大眾

昔日香港經濟尚未發展,民生難維持,故當舖絕對是升鬥市民常接觸的地方。為解燃眉之急,一般人都會將其家當當給大押,當品通常都是家中最值錢而並不損害自身生活需求之物,最常見的是綿被(俗稱綿羊),當舖貨倉往往需要較大面積,某程度上因要儲存龐大數量的綿被當品;亦有不少婦人會將其出嫁嫁妝抵押於押店。總言,香港尚未蓬勃發展時,貧苦大眾是一眾當舖押店的主要光顧人客。

2 · 富家子弟

光顧當舖並非窮人專利,只要有需要當舖大門絕對為任何人而開。其實,因為富家子弟用錢更多,在財竭時每每便到當舖變賣其玩物;商家在做生意週轉不靈時,亦會想到押家當以解短時之需。歷史上許多文人都是當舖的常客,包括唐朝大詩人李白。每當他酒興大發又無錢買酒時,便要“典裘當馬”了。《將進酒》中就真實地記錄了他這一豪舉:“五花馬,千金裘,呼兒將出換美酒,與君同銷萬古愁。”很明顯,這裏的換就是當或賣。一千多年後的現代化大都市香港,太白古風猶存,依然有為貪杯中物而“典裘當馬”的文人。昔日香港經濟雖尚未發達,然亦有一部分上流人士有資格沈醉於紙醉金迷中風花雪月裏,他們每遇經濟困難定必想起當舖。

當舖小趣事:

昔日當舖什麼都可以抵押,其中還有一樣是「當人」,可說聞所未聞根據一些老行尊憶述,有些人生了小孩,怕他多病痛,就把小孩帶到當舖,先拜門口地主,當舖會馬上寫一張「長命富貴」的當票交給家長,收回一封紅包,小孩在當舖出入一次,就算是「當」了一回,贖回之後,就代表了清災減難,這種習俗,常有濃厚的迷信色彩。

B · 今

隨著經濟發展、社會的進步,當舖這行業逐漸失去往日功能,而逐漸走上新的營運軌道,再來,顧客亦趨向多元。而顧客典當物品的目的亦有一定程度的轉變。

1 · 外藉傭工

一個新面孔，就是外藉家傭，俗稱“菲傭”、“泰傭”、“馬來傭”等外地家庭傭工。據統計，這部分人占整體當客的 25%。其中泰傭占 65%，菲傭占 15%，印尼傭占 5%，其他占 15%。有些當舖主力做菲律賓人生意，因為外藉女傭會有很多貴重物品以低價當斷，至於為何，相信絕大部分當品皆從其老闆——香港僱主家中「得」來的。

2 · 窮困家庭

再窮的地方也有富人，再富的地方也有窮人。香港一個人月入 5、6 千元養一家三口人的大有人在，這樣的家庭平時還可以勉強支撐，但一遇天災人禍，生離死別的急事，便捉襟見肘，有的甚至一時連幾百元的醫藥費都立時拿不出來，加上香港又無借錢的習慣，無奈下只有臨時當一些首飾等物品應急。窮人，始終是當舖的主要客源。

3 · 賭徒

與往昔沒變的，是當舖的擁護者仍然是一批「二世祖」、富家子弟尤其是嗜賭人士。這類人大多為年輕人，由於欠下賭債或其他急需用錢的原因，便摘下身上的金飾與名表進了當舖，否則，當舖也就沒有這麼多“勞力士”名表了。

4 · 小偷、賊人

香港不時都會聽見賊人以當舖為其賊贓轉手目標，然而此情況於近一年陸續杜絕。為了防止當舖成為賊人推銷贖物之所，香港法律規定，當舖在接受當物時，當主必須出示本人身份證，經嚴格核對、登記後，才可接受當品，然後將當物編號入櫃並將資料輸入電腦。如當舖發現有可疑物品，便會立即通知警方，警方也經常與當舖聯絡，並將一些賊人可能拿到當舖當賣的贖物通知當舖，以示警惕及獲取破案線索。此外，現在警察情報科會定期將一些近期的贖物告知當舖的負責人，使當舖能及早預防，以防成為賊人的轉手目標，保障各方的利益。

5 · 商人

資金週轉不靈時，商人亦可能典當身邊物應急，以下是中國大陸一宗有關典當物品以解一時之困的新聞：

2月10日中午，一輛黑色的賓士車停在了晉陵路的一家典當行門口。車上走下一對衣著光鮮的中年男女，兩人走到業務室，快言快語：“我們剛去了一家典當行，他們因資金問題做不下來，介紹我們來這裏。這車市價在 50 萬以上，我們當 40 萬元，1 個月贖回。”

當戶有備而來，當場出示了身份證、發票、車輛行駛證等證件，讓業務員驗看。業務員則立即撥電本市車輛管理部門查詢底卡資料，等待確認此車的合法身份。

據車主稱，這錢是幫朋友應急的。朋友開了家公司，最近準備再接手一家公司，但缺筆資金。因一時手頭緊，向他提出了借款要求，恰好他手頭也沒有，但爲了朋友，他決定用名車抵押幫朋友應急。業務員聽後感到有點意外，遂問他們是否考慮過風險。對方笑了笑說：“多年的老朋友了，信得過，其實朋友是想抵他自己的車的，只是當不到這麼多錢。才和我商量的。而且，今天他已去銀行辦理房產抵押貸款了，因爲時間較長，怕來不及才找我幫忙的。”

次日，當戶以 3.5% 的利息，拿走了 40 萬元當金。

據悉，類似情況並不多，但一些小企業主時常因手頭資金週轉不靈而將目光瞄到典當行，尋求短期幫助。

C · 當今當舖新用途

隨著時代的進步，客戶對當舖已起了不只求解燃眉之急的作用。

1 · 信用卡

有不少人會將典當行當作新式「信用卡」。且再看一段網上新聞：

從事電子產品生產的顧某，這幾年經營狀況不錯，先後買下了幾處房產。一旦其流動資金周轉出現困難時，他便拿套房產到當舖典當，渡過難關。因爲資金的及時注入，一個月之後，他的生意不僅沒受影響，還多賺了 10% 的利潤。嘗到甜頭的顧某感慨地說：“這種隨時、隨地、隨客的融資方式，使我感到典當行就像自家的銀行一樣方便。”

因爲典當行的手續相對銀行簡便又具備一定信譽，目前有不少搞經營的人都採用這種方法調“頭寸”

2 · 保險箱

在市區從事錢幣收購的黃老闆，則把典當行當成另類“信用卡”使用。由於時常收購各種各樣的錢幣，流動資金的周轉量很大，於是，黃老闆乾脆將其收藏的金幣寄放到典當行，既可換取流動資金，又將典當行當成保險櫃。

從上事例可見人們又將當舖視作另外一途——「保險箱」。確實，若將祖傳的字畫、名表、珠寶等價值不菲的物品送到當舖，以贖回期限一年計，這樣比起到銀行租用保管箱的費用還要低。去旅行，可將家中貴重物品典去當舖「寄存」，將價值五千的電腦、價值萬元的珠寶首飾以超低價一二百元當去當舖中，換句話說只是需要付出一二百元便能確保所存物品安全。

由於收費便宜、贖回自由，“保管箱”成了當舖新業務。一般客戶用來超低值典當的物品主要有三種：名錶、黃金首飾和電腦，時間主要集中在暑假、長假和年

末。業內人士認為，這三種物品體積較小，不會造成倉儲壓力，只要有人上門，大生意小生意都會接，而且物品肯定會保管好，若物品損壞或丟失，當舖至少要按估價金額賠償客戶，有些什至會按估價 120% 賠償。

將物品典當到當舖「保管」既方便又便宜，價值萬元的金條當到當舖，「保險金」只要求二百元；五千元的電腦亦可以「當」一百元，用一二百元就可確保自己的物品完好無缺，實比投放於銀行保險箱有無數好處。當舖的功能，已從人人希望得到更多當金到個個要求更低的「贖金」。現在客戶願意超低值典當物品，原來因為很多人已經挖掘出當舖的新用途——廉價保管箱。

總結

在是次專題研習裡，我們為大家掀開了當舖一百多年來神秘的面紗，解開它不為人共知的祕密，細說它的成長發展，還披露它何以歷久不衰、與時並進的現代經營手法。最後，是探討當舖的發展與香港經濟民生的相互關係。

現今，仍有很多當舖是十分傳統和保守的，不接受外界的訪問。雖然如此，我們幾經努力，也能成功地邀請當舖職員接受我們的訪問。我們十分高興，可以和他們進行一次詳細訪問。完成訪問後，把資料編排、分析、分類重組，分為四大項，稅包括從典當物品的價格看香港物價的改變、當舖經營手法、今日和昔日顧客階層和當舖典當物品。

首先，最容易得知當舖和香港經濟民生的相互關係，就是從當舖物品的價格中反映。利用不同時期的典當物品來觀察不同年代香港物價的變化，研究結果是，從常見的抵押品價格，也能看出香港物價在戰後不斷上升的趨勢。

其次，是從當舖的經營手法來探討今日和昔日香港的經濟民生。然後，是從顧客階層的今昔改變來觀察香港經濟民生。如昔日當舖最大客源是窮困、低收入的人士，但今非昔比，賭徒和外籍傭工是現今最龐大的客源之一。三餐不 而去典當的人士已經漸漸減少，隨著物質生活的上升，不論富貴或貧窮，也會光顧當舖。最後，從顧客典當的物品去觀察香港的民生經濟。

總括而言，當舖成立百多年，仍歷久不衰，屹立不倒。皆因它與時並進，切合現代社會的經營模式和手法。面對著大銀行、財務公司的龐大競爭，它仍能生存下來。除了它與時並進，還有本著為人們解決燃眉之急，「隔離二叔公」的借貸角色的宗旨。

參考資料

網上資料

友聲中文版

<http://cccmkc.edu.hk/~resonance/>

回顧典當業歷史

<http://hk.travel.yahoo.com/040714/237/15fdo.html>

香港典當 一個古老的行業（龍年追蹤龍文化）

<http://www.people.com.cn/BIG5/>

人民網

<http://www.people.com.cn/>

龍虎網

<http://www.longhoo.net/gb/longhoo/index.html>

聖公會梁季彝中學龍虎網

<http://subject.skhlkyss.edu.hk/>

香港特別行政區政府

<http://www.info.gov.hk/>

<http://www.cuhk.edu.hk/>

<http://www.info.gov.hk/>

<http://ec1img.pchome.com.tw/>

<http://www.sportime.com.tw/report02.html>

<http://jinyong.ylib.com.tw/>

書籍：

《圖說香港昔日風情》

張志義著 經要文化出版有限公司 2002 年

《趣談今昔香港》

鄭心墀著 萬里機構,萬里書店出版 2003 年

《歲月無聲消逝：香港世紀末照相簿》

梁廣福著 明窗出版社 2001 年

《香港老花鏡之民情話舊》

吳昊、張建浩編訂

皇冠出版社（香港）有限公司

出版年份：1996 年

《風物漫話（上）》

陳可焜

海天出版社

出版年份：1996

《趣談今昔香港》

鄭心墀

萬里機構,萬里書店

出版年份：2000

沙田泰安大押